

Sælg mere

*Hjælp dine udenlandske kunder med
finansiering, og styrk dit salg*

**EKF kan skaffe
din kunde en
kredit, som
udelukkende
kan bruges til at
købe dine varer**

Måske drømmer du om at give din kunde et ekstra argument for at vælge dig

I dag kræver det mere end et godt produkt at få succes på eksportmarkederne. Det er ofte afgørende, at kunden kan få finansieret sit køb, hvis du vil have ordren.

Måske drømmer du om

- › at få ordren, selvom kundens bank siger nej til at finansiere købet
- › at give din kunde et ekstra argument for at vælge dig frem for dine konkurrenter
- › at hjælpe din kunde med kredit uden selv at tage unødigt risiko
- › at tilbyde nye forhandlere finansiering til at købe dine varer?

Det kan EKF hjælpe dig med.

Brug EKF som et salgsargument

Vi hjælper dig og dine udenlandske kunder med at finde den finansiering, som kan gøre dine eksportforretninger til virkelighed. For eksempel ved at skaffe din kunde en kredit, som udelukkende kan bruges til at købe varer hos dig.

Ved at lade EKF og en bank hjælpe dig med finansieringen, kan du tilbyde din udenlandske kunde at købe på kredit uden selv at løbe unødigt risiko. Det giver dig en fordel i konkur-

rensen med andre leverandører. Og selv om din kunde køber på kredit, får du din betaling med det samme. Finansiering til udenlandske kunder bruges primært i forbindelse med salg af kapitalgoder og ved kredittider på et halvt år og derover.

EKF kan også forsikre dig mod tab, hvis du selv vælger at yde kreditten uden at involvere en bank.

Hvad koster det?

Det koster ikke dig noget at hjælpe dine kunder med at få kredit. EKF's garantier er ikke gratis, men din kunde betaler omkostningerne som en del af kreditten. Kunden vil typisk betale en årlig præmie til os på mellem 0,5 og 4 % afhængig af landet og kundens kreditværdighed. Du kan nemt beregne præmien på vores hjemmeside.

Herudover skal kunden betale renter og omkostninger til banken. Din bank kan oplyse dig om den samlede pris. Hverken lånet eller garantien påvirker i øvrigt dit eget engagement med din bank.

Det er gratis at få rådgivning hos EKF. Det er også gratis at få et tilbud på en garanti.

Form3 Retail fik flere drømmeordrer

Den danske arkitektvirksomhed Form3 Retail designer og bygger retail-butikker ud over det sædvanlige for internationale brands som Sand, Marc by Marc Jacobs, DAY Birger et Mikkelsen, Høyer, Levi's og Paris Hilton.

"Butikkerne er nødt til at skille sig mere ud i dag end tidligere, hvis de vil overleve. Det har givet os nye muligheder for at tilbyde kvalitetsløsninger," forklarer direktør Tommy Toft.

Bedre er dog sjældent lig med billigere, og det var heller ikke tilfældet her.

"Vi oplevede, at når kvaliteten i et projekt steg, så steg projektets samlede omkost-

ninger typisk også, og det gjorde at flere og flere kunder begyndte at efterspørge finansiering".

Form3 Retail tog derfor kontakt til deres bank, og løsningen blev en SMV-garanti fra EKF.

"Med SMV-garantien tilbyder vi vores udenlandske kunder langfristet kredit på et konkret projekt, mens vi stadig får vores penge med det samme. Det er win-win for alle parter," fortæller Tommy Toft og afslutter: "Vi præsenterer EKF's finansieringsløsning til både eksisterende og nye kunder. Det har gjort, at mange af de projekter, der tidligere kun var en drøm, nu er gennemført."



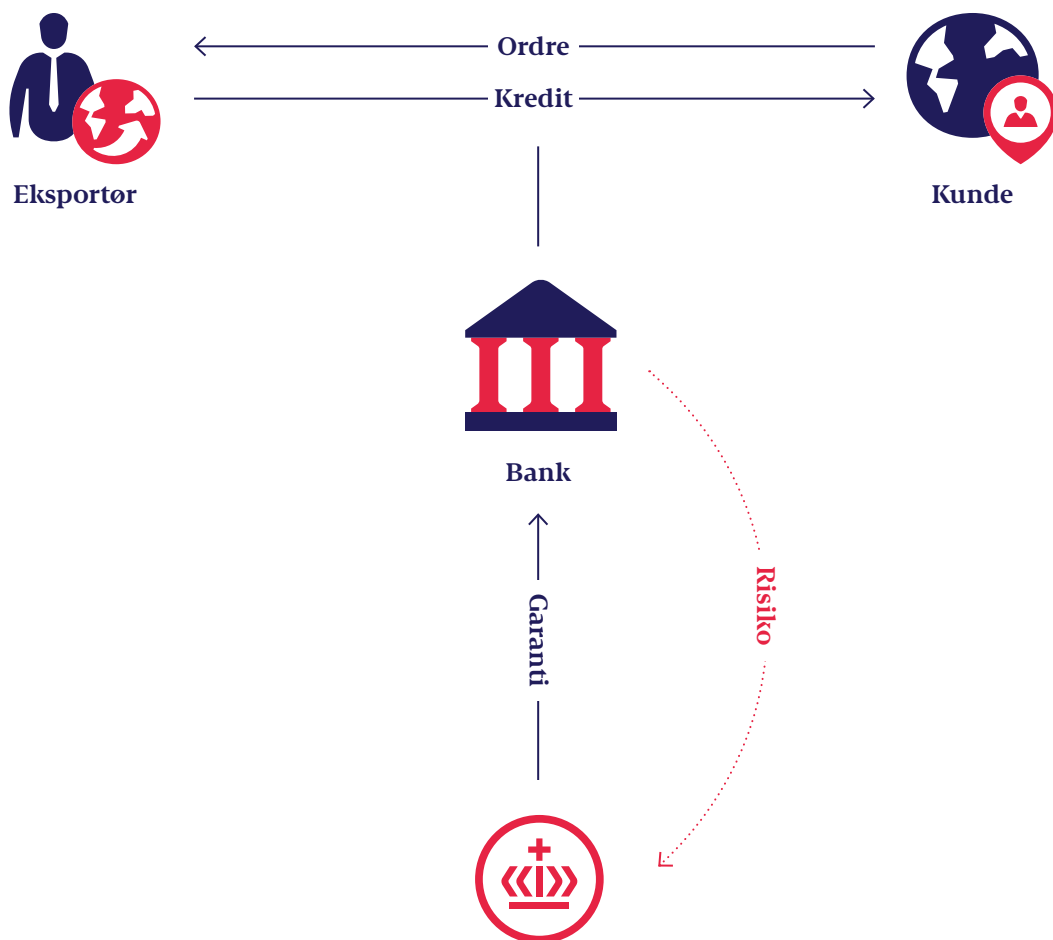
Sælg mere – sådan fungerer det

Din kunde vil gerne lægge en ordre hos dig, men mangler finansiering. Løsningen starter hos EKF.

EKF stiller en garanti til din bank og overtager dermed bankens risiko på forretningen.

Du tilbyder din kunde kredit og sælger med det samme kreditaftalen videre til din bank. Det betyder, at du får dine penge, når du leverer, selv om kunden køber på kredit.

Hvis noget går galt, betaler EKF banken.





EKF hjælper både store og små virksomheder frem i verden. Måske kan vi også hjælpe dig.

Frem i verden

EKF er Danmarks Eksportkredit. Vi er ejet af den danske stat, men drives som en moderne finansiell virksomhed. Vi hjælper danske virksomheder med at gøre det attraktivt for andre at købe varer fra Danmark. Det gør vi ved at sikre dig mod de økonomiske og politiske risici, der kan være ved at handle med andre lande.

Når EKF tager risikoen, får danske virksomheder og deres kunder langt bedre mulighed for at få finansieret deres indbyrdes forretninger på konkurrence dygtige vilkår. En garanti fra EKF kan derfor være afgørende for, om danske virksomheder kan vinde eller fastholde en ordre. Se mere på ekf.dk

