



Beskyt dine betalinger med en Operationel Leasing Garanti

Går du glip af forretninger, fordi dine kunder hellere vil leje end at eje dit produkt?

Med en Garanti for Operationel Leasing kan du tilbyde dine udenlandske kunder at lease dit udstyr. Det kan differentiere dig fra dine konkurrenter og være et afgørende salgsargument, når du taler nye forretninger med dine kunder.

Hvis din kunde mod forventning ikke betaler sine leasingydelser, erstatter EKF dit tab. Det betyder, at du med ro i sindet kan indgå en aftale om leasing uden at skulle bekymre dig om manglende betaling.

Hvad er fordelene ved en Operationel Leasing Garanti?

Et fleksibelt tilbud til din kunde

Du har mulighed for at tilbyde din kunde en fleksibel leasingløsning. Fx i de tilfælde hvor din kunde kun har behov for at anvende dit aktiv i en begrænset periode eller det bare ikke skaber værdi for din kunde at eje aktivet selv.

En effektiv konkurrenceparameter

Du kan bruge tilbuddet om leasing som et aktivt salgsargument. Ved at tilbyde en leasingløsning til din kunde, er du et skridt foran dine konkurrenter.

En aftale mellem dig og din kunde

Der er ingen tredjepart involveret i aftalen mellem dig og din kunden. Din betalingsrisikoen er begrænset. Som eksportør har du en begrænset betalingsrisiko, da EKF tager hovedparten af din risiko, hvis din kunde ikke betaler.

Hvad dækker en Garanti for Operationel Leasing?

Anvendelse

Når du leaser udstyr til din kunde

Dækning

Dit tab, hvis kunden ikke betaler som aftalt

Garantiprocent (af dit tab) op til

90 %

Beløbsstørrelse

Intet mindste- eller maksbeløb

Kredittid

Over 180 dage

Krav til din kunde

Forudbetaling af ordrebæbeløb på mindst 15 %

Hvordan er processen?

Afklaring

Behov

Du vil gerne tilbyde din kunde at lease dit udstyr, men ønsker den ekstra sikkerhed, en garanti kan give.

1



Kontakt

Du ringer eller skriver til os.

2



Kreditvurdering

Vi kreditvurderer din kunde.

3



Tilbud

Tilbud

Vi udsteder et tilbud, som vi sender til dig. Af tilbuddet fremgår præmien og vilkårene.

4



Accept

Du forhandler leasingaftalen på plads med din kunde og ansøger formelt os om en garanti.

5



Garanti

Ja!

Vi udsteder en Operationel Leasing Garanti til dig. Din kunde betaler leasingydelse til dig, uden vi i øvrigt er involveret. Du har sikkerhed for betalingen under hele leasingkontraktens løbetid.

6

Tre praktiske spørgsmål

Hvad koster det?

Du betaler en præmie for, at vi udsteder en garanti.

Præmien afhænger af

- > din kundes kreditværdighed
- > de politiske forhold i landet
- > løbetiden

Præmien spænder fra 0,5 % til 4,25 % p.a.

Hvad dækker garantien ikke?

- > Restværdien på aktivet
- > Hjemtagelse af aktivet

Hvad kræver det?

Du er eksportør og din kunde er fra udlandet.

Din kunde er kreditværdig.

Du har styr på moms- og leasingreglerne i det land, hvor din kunde er etableret.

Leasingperioden strækker sig over minimum seks måneder.

Din virksomhed skal være med til at skabe økonomisk vækst i Danmark.

Du skal skrive under på, at arbejdet med ordren foregår på en miljømæssig og social forsvarlig måde.

Hvad kan du gøre ?

Kontakt en af vores rådgivere for at høre nærmere.

Hos EKF kan du få en forhåndsgodkendelse af din kunde. Den kan du bruge som et ekstra salgsargument, når du taler nye forretninger med din kunde.

Står du med en aktuel forretning, kan du allerede nu indhente en kreditrapport fra din kunde og sende til os.

Er ordren på mere end fem millioner kroner, skal du indhente din kundes regnskaber for de seneste tre år.